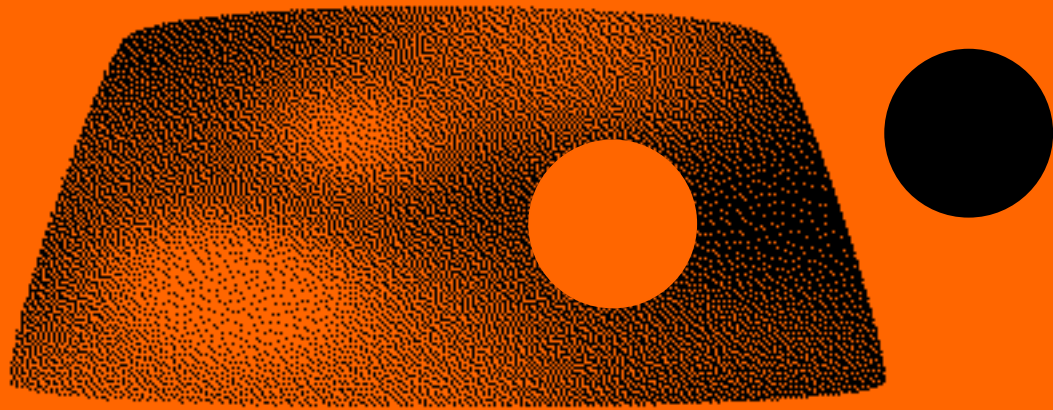


Mobility

Q3 2026



Inhalt

2	Editorial
3	Sektor Insight
4	Deal Report
5	Deal Trends
6	Deal Highlights
7	Peer Group
10	Kontakt

Liebe Leserinnen und Leser,

mit dem SektorReport Mobility Q3 2026 rücken wir die Kundenschnittstelle in den Mittelpunkt. Während im Mobilitätssektor lange Fahrzeug und Infrastruktur dominierten, verschiebt sich der Wettbewerb zunehmend auf die Driver und Consumer Experience, also auf nahtlose digitale Erlebnisse rund um Ticketing, Bezahlen, Parken, Laden und Maut. Die Automatisierung der gesamten Kundenreise macht diese Schnittstelle zum strategischen Differenziator.

Das Marktumfeld verstärkt den Trend: Klassische Automobilzulieferer bewegen sich weiter auf gedrückten Niveaus von rund 6,0x EV/EBITDA (S&P Capital IQ), während software- und abonnementbasierte Plattformmodelle mit wiederkehrenden Erlösen deutlich höhere Multiplikatoren erzielen. Plattformökonomie, regulatorischer Rückenwind und die Nutzererwartung eines „One-Tap“-Erlebnisses verschieben Wert von der Hardware zur Kundenbeziehung. Das ist ein wesentlicher Treiber strategischer Zukäufe.

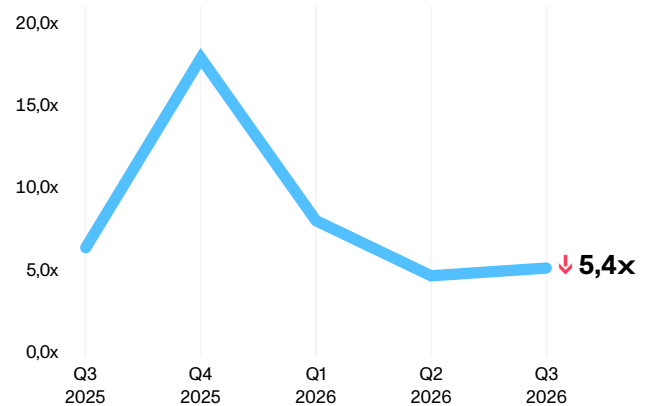
Unser Sektor Insight auf **Seite 3** analysiert, warum die Driver und Consumer Experience zum Werttreiber wird, welche Subsegmente von Ticketing und MaaS über Mobility-Payment bis Parken, Laden und Maut besonderes M&A-Potenzial bieten und wo der Mittelstand seine Nischenstärken in Plattformstrategien einbringen kann.

Im Deal Report auf **Seite 4** beleuchten wir die Übernahme der Vesputi GmbH durch die britische Tracsis plc. Die Transaktion zeigt exemplarisch, wie strategische Käufer gezielt spezialisierte Experience-Plattformen erwerben, um ihr Mobilitätsökosystem entlang der Kundenreise zu vervollständigen.

Transaktions-Multiples

Mobility (Q3 2025 bis Q3 2026)

Nach dem Ausreißer in Q4 2025 normalisieren sich die Multiples wieder Richtung 6x EBITDA. Sie bleiben deutlich volatiliter als die börsennotierten Pendanten. Nach einer deutlichen Schwäche in Q2 mit 4,9x, erholten sich die Multiples wieder auf 5,4x. Mehr dazu auf **Seite 5**.

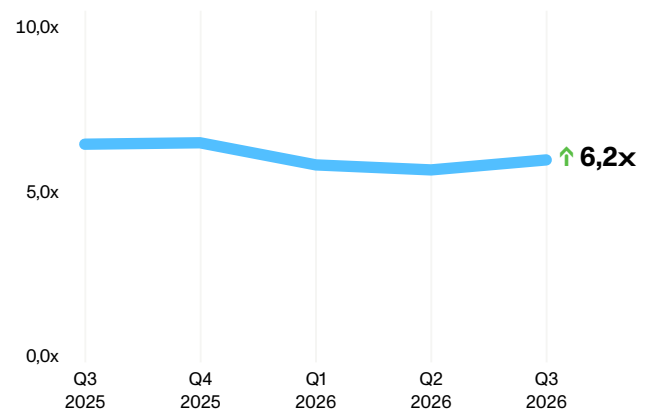


● Median EBITDA Multiples aus veröffentlichten Transaktionen in Europa
Quelle: Mergermarket

Bewertungstrends

Mobility (Q3 2025 bis Q3 2026)

Börsennotierte Peers stagnieren ebenfalls um die 6x Marke mit leichtem Anstieg ausgehend von 6,0x im ersten Quartal, über 5,8x in Q2 auf zuletzt 6,2x. Mehr dazu auf **Seite 7**.



● Median EBITDA Multiples börsennotierter Vergleichsunternehmen
Quelle: S&P Capital IQ

SektorReport Archiv

Den letzten SektorReport Mobility Q1 2026, mit Sektor Insight zum Thema „Speziallogistiker“, finden Sie in unserem Archiv:

transfer-partners.de/sektorreport

Sektor Insight

Driver & Consumer Experience:

Die Kundenschnittstelle als M&A-Werttreiber

Das aktuelle Marktumfeld

Der Mobilitätssektor verlagert seinen Wettbewerbschwerpunkt vom Fahrzeug und der Infrastruktur hin zur Kundenschnittstelle. Ob Ticketing, Bezahlen, Parken, Laden, Tanken oder Navigation: Die einzelnen Berührungspunkte wachsen zu einer durchgängigen, digitalen Kundenreise zusammen, die skalierbar und datenreich ist und wiederkehrende Erlöse erzeugt. Endkunden erwarten zunehmend ein reibungsloses „One-Tap“-Erlebnis, während OEMs, Verkehrsbetreiber, Energie- und Zahlungsanbieter sowie Infrastrukturbetreiber um genau diese Kundenbeziehung konkurrieren. Der Markt ist dabei stark fragmentiert: Eine Vielzahl spezialisierter Mittelständler verfügt über kritisches Know-how und Software-IP, ohne allein die nötige Skalierung zu erreichen.

Schlüsselsegmente

Die Experience-Ebene gliedert sich in mehrere, zunehmend zusammenwachsende Subsegmente: Ticketing & MaaS (digitales ÖPNV-Ticketing, Mobilitätsplattformen), Mobility-Payment & Tanken (Connected Fueling, Virtualisierung von Tankkarten), Parken (digitales Parkraummanagement, Kennzeichenerkennung), Laden (E-Mobility-Services und Roaming), Maut & EETS (automatisierte Mauterhebung, On-Board-Units) sowie Connected-Car-Services & Telematik. Gemeinsamer Nenner ist die Verlagerung der Wertschöpfung von der Hardware auf Software, Daten und die wiederkehrende Kundenbeziehung.

Fokus: Automatisierung der Kundenreise

Der Kern des Trends ist die durchgängige Automatisierung einzelner, früher getrennter Schritte zu einem nahtlosen Erlebnis. Im ÖPNV verschmelzen Fahrplanauskunft, Buchung und Bezahlung in einem

einzigem digitalen Vorgang, häufig eingebettet in Dritt-Apps, sodass Verkehrsbetreiber ihre Endkunden direkt und datengestützt erreichen. Dasselbe Muster zeigt sich entlang der gesamten Mobilitätskette: mobiles Bezahlen direkt an der Zapfsäule statt Schlange an der Kasse, schrankenloses Parken per Kennzeichenerkennung, automatisches Laden und Abrechnen an der Ladesäule und, als ein weiteres Beispiel, die automatisierte Mauterhebung über On-Board-Units ohne Halt an der Mautstation. Jede dieser Anwendungen reduziert Reibung für den Nutzer und schafft zugleich wiederkehrende, datenbasierte Erlösströme für den Betreiber. Genau diese Kombination aus Nutzererlebnis, Plattformlogik und Recurring Revenue macht die Experience-Ebene für strategische Käufer und Finanzinvestoren attraktiv.

M&A-Potenziale im Mittelstand

Die Deal-Dynamik verläuft in zwei Richtungen. Erstens bauen strategische Käufer End-to-End-Ökosysteme entlang der Kundenreise: Die Übernahme der Vesputi GmbH durch Tracsis (2026) zeigt dies prägnant im Ticketing, ergänzt um Beispiele wie den Erwerb des Connected-Fueling-Spezialisten PACE durch DKV Mobility (2025) oder die Integration des Smart-Mobility-Geschäfts von Netcetera durch den Verkehrsbetreiber BLT (2026). Zweitens rücken Finanzinvestoren mit Buy-&-Build-Strategien stärker in den Markt und konsolidieren Nischenanbieter, etwa bei E-Mobility-Services (ChargeOne/CUBOS, 2026) oder in der Mautabrechnung (Ages/TollZone, 2024). Für den Mittelstand bleibt die Ausgangslage attraktiv: Software-IP, regulatorische Eintrittsbarrieren und wiederkehrende Erlöse rechtfertigen Bewertungen oberhalb der rund 6,0x EV/EBITDA klassischer Zulieferer und eröffnen frühzeitige, strategisch attraktive Exits. Entscheidend ist, das eigene Know-how klar zu positionieren und in integrierte Plattformstrategien einzubringen.

Quellen: Mergermarket, S&P Capital IQ, Transfer Partners Research

Deal Report

Tracsis plc übernimmt Vesputi GmbH: Plattform für digitales Mobility-Ticketing

Kurzprofil Verkäufer

Vesputi GmbH

Branche	Mobility-Software, digitales ÖPNV-Ticketing („Mobilitybox“-Plattform)
Hauptsitz	Leipzig, DE

Kurzprofil Käufer

Tracsis plc
(AIM: TRCS)

Branche	Software & Datenanalyse für die Verkehrs- und Transportbranche (Tracking & Monitoring)
Hauptsitz	Leeds, UK
Mitarbeiter	~ 500
Umsatz	~ 81,9 Mio. GBP (FY2025)

Von Transfer Partners begleitete Transaktionen finden Sie in unserer Transaktionsübersicht.

transfer-partners.de/deals

Mit der vollständigen Übernahme der Vesputi GmbH durch die britische Tracsis plc setzt sich die Konsolidierung an der Experience-Ebene der Mobilität fort.

Verkäufer- bzw. Zielunternehmen ist die deutsche **Vesputi GmbH**, ein Anbieter digitaler Ticketing-Technologie. Ihr Kernprodukt, die „Mobilitybox“-Plattform, verbindet ÖPNV-Betreiber über Dritt-Apps mit Endkunden und macht so den Zugang zu öffentlicher Mobilität nahtlos digital buchbar. Damit ist Vesputi ein klassisches Consumer-Experience-Asset mit Plattformcharakter.

Käufer ist die börsennotierte **Tracsis plc** (AIM: TRCS), ein britisches Software- und Datenanalyseunternehmen für die Verkehrs- und Transportbranche mit Schwerpunkt auf Tracking- und Monitoring-Lösungen. Mit dem Zukauf erweitert Tracsis sein Portfolio gezielt um die Endkundenschnittstelle im ÖPNV und stärkt seine Position im europäischen Mobilitätsmarkt.

Die Transaktion wurde am 2. April 2026 vollzogen. Der Deal Value beträgt 8,19 Mio. EUR (9,46 Mio. USD) bei einem Enterprise Value von rund 7,39 Mio. EUR; die Bewertungsmultiplikatoren wurden nicht veröffentlicht. Erworben wurden 100 % der Anteile im Rahmen eines Outright Purchase, überwiegend in bar (71 %), ergänzt um eine Earnout-Komponente (23 %) und Aktien (6 %). Auf Verkäuferseite wurde Vesputi durch Saxenhammer beraten.

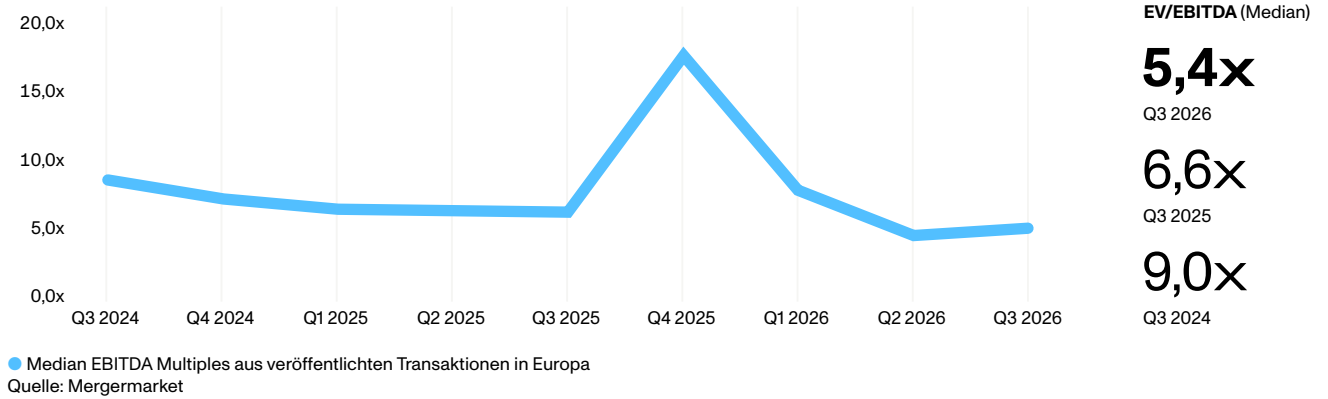
Die Übernahme verdeutlicht exemplarisch, wie strategische Käufer spezialisierte Experience-Plattformen erwerben, um ihr Mobilitätsökosystem entlang der gesamten Kundenreise zu vervollständigen. Aus mittelständischem Software-Know-how werden so attraktive, strategisch nachgefragte Assets.

Quelle: Mergermarket

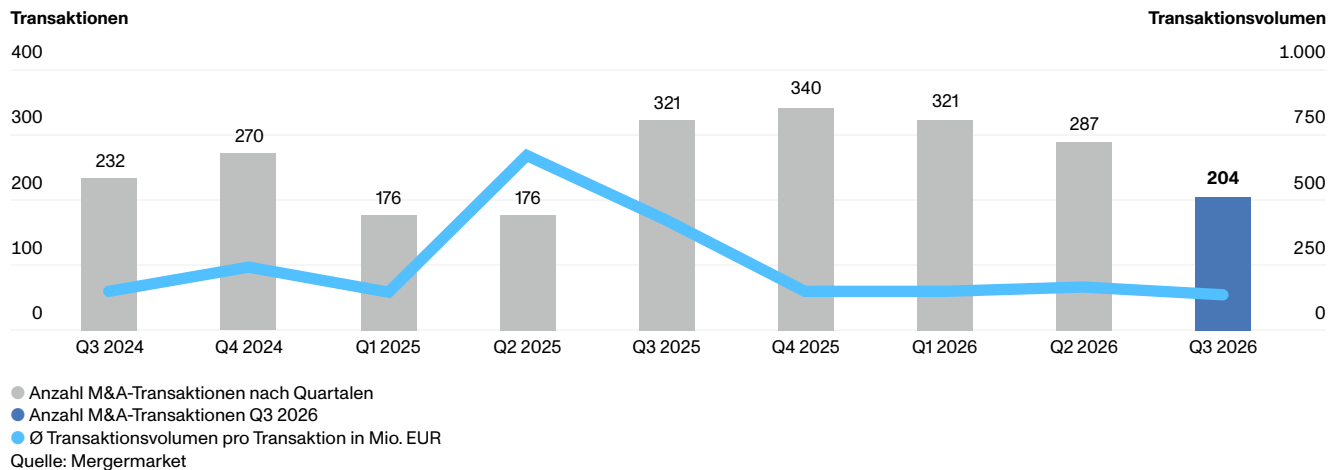
Quelle: Transfer Partners

Deal Trends

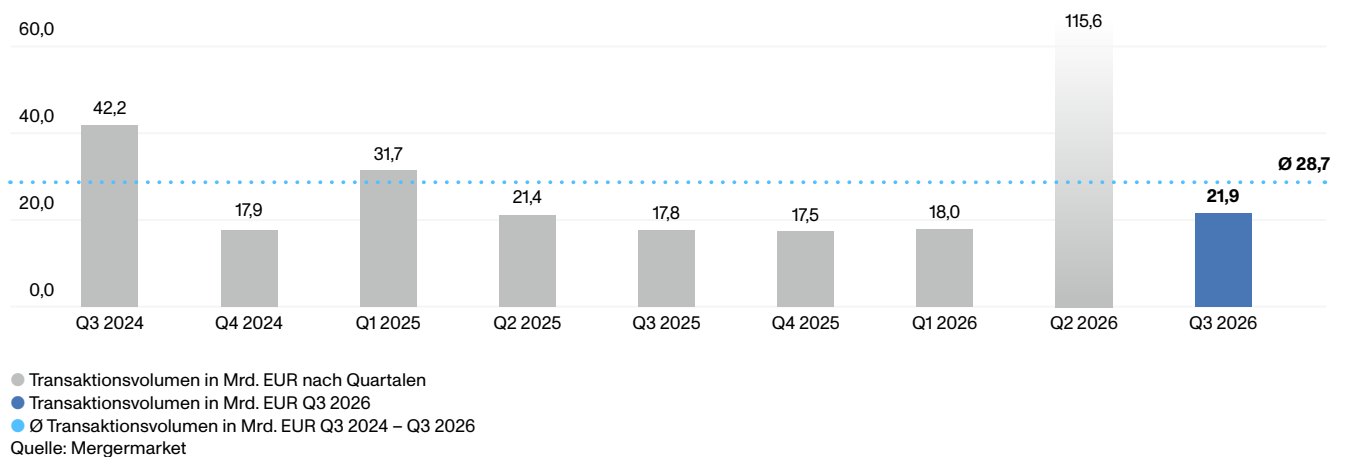
Transaktions-Multiples im Sektor Mobility in Europa (nach Quartalen)



Anzahl Transaktionen im Sektor Mobility in Europa (nach Quartalen)



Transaktionsvolumen im Sektor Mobility in Europa (in Mrd. EUR, nach Quartalen)



Deal Highlights

Q3 2026

Ausgewählte Transaktionen im Sektor Mobility in Europa

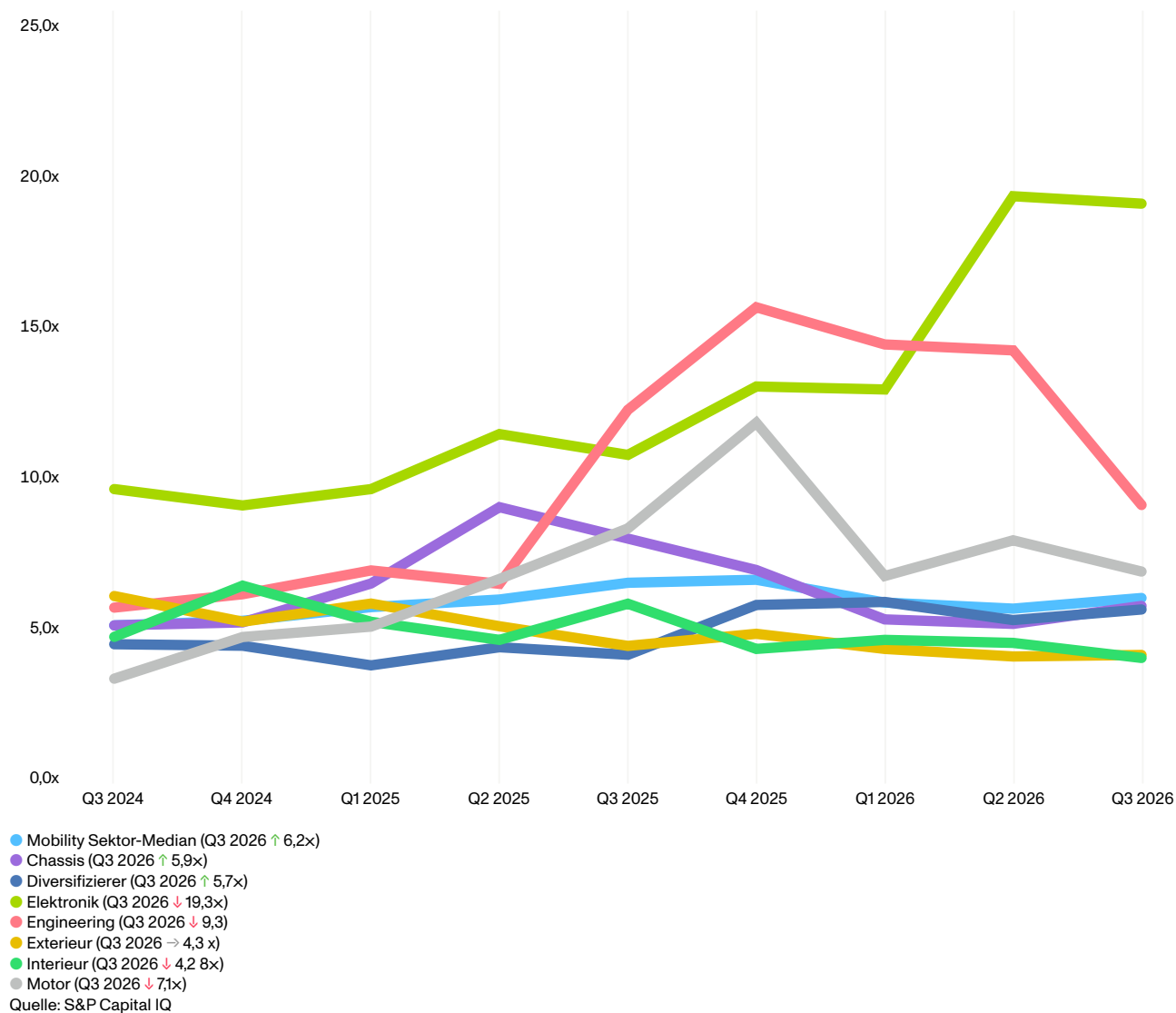
Datum	Zielunternehmen	Land	Erwerber	Land	Enterprise Value (Mio. EUR)	Sales	Multiple EBITDA	EBIT
23.09.26	Tekever Uas SA (9.06% Stake)	PT	Baillie Gifford & Co Ltd; University of California Office of the Chief Investment Officer of the Regents; Iberis Semper-Sociedade de Capital de Risco SA; Crescent Cove Advisors LP; Merlyn Partners SCSp; Ventura Group Holding Ltd	UK	508,4	-	-	-
22.09.26	Autoagentti Oy	FI	Sanoma Oyj; Superhero Capital Oy	FI	5,4	-	-	-
17.09.26	Automotive & Industrial Consumables Ltd	UK	Existing Management; Foresight Group Holdings Ltd	UK	14,0	-	-	-
16.09.26	Torm plc (4.39% Stake)	UK	Hafnia Ltd	SG	126,0	2,3x	4,4x	5,8x
15.09.26	Jonair Affarsflyg AB	SE	Unlox AB	SE	4,4	-	-	-
11.09.26	Trico Belgium SA (100% Stake)	BE	Jiangsu Yunyi Electric Co Ltd	CN	14,7	-	-	-
09.09.26	Lecont Srl (100% Stake)	IT	TEC Racing SpA; Korus - Motorsport Group	IT	25,0	-	-	-
08.09.26	Exploration Co GmbH	DE	Deer Management Co LLC; Balderton Capital (UK) LLP; Atomico (UK) Partners LLP; European Union; Cherry Ventures Management GmbH; Red River West SASU; Plural Capital LLC	US	387,2	-	-	-
08.09.26	Ditas Dogan Yedek Parca Imalat ve Teknik (10.57% Stake)	TR	Undisclosed Acquirer		6,3	1,6x	-	-
01.09.26	XPENG (UK) Ltd (100% Stake)	UK	XPeng European Holdings BV	NL	49,0	-	-	-
25.08.26	Primeline Express Ltd (11.5% Stake)	IE	Primeline Logistics ulc	IE	2,4	-	-	-
13.08.26	DFDS A/S (4% Stake)	DK	Polaris Management A/S	DK	38,9	0,2x	2,6x	8,6x
11.08.26	Karna JSC (16.98% Stake)	RU	Bank PSB PJSC; Deposit Insurance Agency - DIA	RU	105,1	-	-	-
07.08.26	AJ Motor Europa SL	ES	Mutua Madrileña Automovilista Sociedad de Seguros a Prima Fija; P101 SGR SpA - Gestore Euveca; Francisco Riveras (Private Individual)	ES	4,0	-	-	-
05.08.26	Fuvex Civil SL	ES	Sociedad de Desarrollo de Navarra- Sodená; SEGO Venture; Izertis Ventures SL	ES	3,0	-	-	-
03.08.26	Pallet Express SRL (100% Stake)	RO	BoldMind Capital Partners	RO	25,0	-	-	-
07.08.26	Servicios Integrales de Distribucion SAU (100% Stake)	ES	Ontime Corporate Union SL	ES	100,0	-	-	-
10.09.26	LandS Srl (100% Stake)	IT	RT&L SpA	IT	7,0	0,4x	6,4x	-
30.07.26	Pirelli & C SpA (14% Stake)	IT	Lumina Crown as	CZ	987,2	1,3x	6,8x	9,9x
24.08.26	Solvtrans AS (30% Stake)	NO	GLIL Infrastructure LLP	UK	600,0	-	-	-
28.07.26	Perceptual Robotics	UK	Innovate UK Ltd; One Planet Capital Ltd; Loggerhead Ventures; Investing For Purpose	UK	4,7	-	-	-
28.07.26	Tershine AB (70% Stake)	SE	Relais Group Oyj	FI	1,8	-	-	-
21.07.26	Perspektiva OOO (25.01% Stake)	RU	Vnuovo International Airport OAO	RU	184,1	-	-	-
20.07.26	Gate Space GmbH	AT	European Commission - Executive Agency for SMEs	BE	6,3	-	-	-
16.07.26	Safi Derince Uluslararası Liman İşletmeciliği AS (54.3% Stake)	TR	Safi Kati Yakıt Sanayi Ve Ticaret A.Ş.	TR	607,6	-	-	-
22.07.26	Bromford Precision Solutions Ltd (100% Stake)	UK	Sigma Advanced Systems Ltd; Sigma Advanced Systems UK LTD	IN	13,9	0,7x	-	-
07.07.26	Undisclosed Target (portfolio comprising seven logistics assets) (100% Stake)	ES	Crossbay SCSp RAIF	UK	45,0	-	-	-
02.07.26	Geogreen	FR	RGreen Invest SAS	FR	52,4	-	-	-
02.07.26	Elixir Aircraft SAS	FR	Odyssee Venture SAS; Innovacom Gestion SAS; Bpifrance SA	FR	45,0	-	-	-
02.07.26	Quantum-Systems GmbH (15% Stake)	DE	Airbus SE; Blackstone Inc; Advent International LP; Shinhan Financial Group Co Ltd; FMR LLC; Wellington Management Group LLP; Fidelity Management & Research Co LLC; Balderton Capital (UK) LLP; AP Moller Holding A/S; Elephant Partners; HV Capital Adviser GmbH; Bond Capital Management LP; Noteus Partners SAS	FR	1.051,3	-	-	-
01.07.26	NCL - Transitarios e Viagens SA (Air and sea freight forwarding business) (100% Stake)	PT	Movitlog Lda	PT	4,3	-	-	-
03.08.26	Air Atlanta Icelandic (49% Stake)	IS	Atlas Air Worldwide Holdings Inc	US	559,0	-	-	-
02.07.26	TVS EBike Company AG (Certain assets and liabilities owned by TVS EBike) (100% Stake)	CH	Callista Private Equity GmbH & Co KG	DE	17,5	-	-	-
31.07.26	World Freight Co International SAS (100% Stake)	FR	Brookfield Asset Management Ltd	CA	1.026,1	-	-	-
21.07.26	Nordic Ferry Infrastructure AS (30% Stake)	NO	Rederi AB Gotland; Interogo Holding AG; Laegernes Pensjonskasse	SE	510,0	-	-	-
01.07.26	KLM Catering Services Schiphol BV (75% Stake)	NL	Gategroup Holding AG	CH	100,0	-	-	-
02.08.26	Aviapartner Liege (100% Stake)	BE	SAL Saudi Logistics Services Co	SA	28,0	-	-	-
01.07.26	Getir Perakende Lojistik AS (Delivery Business in Turkey)	TR	Uber Technologies Inc; Uber Eats	US	366,3	-	-	-
28.07.26	Port Terminals (10 CMA CGM-operated ports) (25% Stake)	ES	Stonepeak Partners LP	US	2.005,0	-	-	-
03.07.26	Nexans autoelectric GmbH (100% Stake)	DE	Samvardhana Motherison International Ltd	IN	207,0	0,3x	-	-
01.07.26	Compania Transmediterranea SA (Strait operations) (100% Stake)	ES	DFDS A/S; Balearia Eurolineas Maritimas SA	DK	40,0	-	-	-
15.07.26	Rollis-Royce Holdings plc (UK Pension Liabilities) (100% Stake)	UK	Pension Insurance Corp plc; Pension Insurance Corp Group Ltd	UK	397,4	-	-	-
Zusammenfassung								
Min					1,8	0,2x	2,6x	5,8x
Mittelwert					244,9	1,0x	5,0x	8,1x
Median					45,0	0,7x	5,4x	8,6x
Max					2.005,0	2,3x	6,8x	9,9x

Mittelwert ist der Durchschnitt aller Multiples, Median exkludiert die Min/Max Werte
Quelle: Mergermarket

Peer Group

Bewertungstrends

Bewertungstrends im Sektor Mobility in Europa (EV/EBITDA)



Nach dem Einbruch im ersten Quartal hat sich die Bewertung der europäischen Automobilzulieferer stabilisiert, ohne an das Vorjahr anzuknüpfen. Der Median lag im zweiten Quartal 2026 bei 5,8x und stieg im dritten Quartal leicht auf 6,2x EV/EBITDA, nach 6,7x im Vorjahresquartal. Zwischen den Segmenten geht die Schere weiter auf: Elektronik

löste sich mit einem Median von 19,6x bzw. 19,3x deutlich vom Gesamtmarkt. Engineering hielt sich im zweiten Quartal auf hohem Niveau, fiel im dritten Quartal aber auf 9,3x. Motor erholte sich zwischenzeitlich auf 8,1x und gab zuletzt auf 7,1x nach. Exterieur und Interieur bildeten mit 4,3x bzw. 4,2x weiterhin das Schlusslicht.

Peer Group

Bewertung

Bewertungen ausgewählter Unternehmen im Sektor Mobility

Unternehmen	Market Value (Mio. EUR)	Enterprise Value (Mio. EUR)	FY 2025	FY 2026	FY 2027	FY 2025	FY 2026	FY 2027	FY 2025	FY 2026	FY 2027
Chassis											
Georg Fischer AG	5.107,7	6.827,0	1,6x	1,9x	1,9x	13,2x	14,1x	13,0x	18,7x	17,8x	16,5x
JOST Werke SE	1.006,3	1.462,5	1,0x	0,9x	0,8x	7,3x	6,5x	6,0x	10,1x	8,9x	7,9x
PWO AG	69,4	163,0	0,3x	0,3x	0,3x	3,1x	3,9x	3,3x	6,7x	10,4x	7,5x
Mittelwert	2.061,1	2.817,5	0,9x	1,0x	1,0x	7,9x	8,2x	7,4x	11,8x	12,4x	10,6x
Diversifizierer											
Continental Aktiengesellschaft	13.424,4	19.668,4	1,0x	1,4x	1,4x	7,7x	7,4x	6,8x	9,8x	10,9x	9,8x
CIE Automotive, S.A.	3.053,9	4.567,4	1,2x	1,1x	1,1x	6,2x	5,8x	5,6x	8,3x	7,9x	7,5x
Valeo SE	3.508,0	8.114,0	0,4x	0,4x	0,4x	2,8x	2,7x	2,6x	8,5x	7,9x	6,9x
Mittelwert	6.662,1	10.783,3	0,9x	1,0x	0,9x	5,6x	5,3x	5,0x	8,9x	8,9x	8,1x
Elektronik											
Autoliv, Inc.	7.216,1	8.821,4	1,0x	0,9x	0,9x	6,9x	6,3x	5,9x	9,3x	8,6x	8,0x
Infineon Technologies AG	77.141,7	82.726,7	5,7x	5,1x	4,2x	21,7x	18,3x	12,4x	41,6x	33,7x	19,5x
STMicroelectronics N.V.	41.821,8	40.599,6	4,0x	3,2x	2,7x	20,6x	13,9x	9,3x	108,1x	34,2x	16,0x
Mittelwert	42.059,9	44.049,2	3,5x	3,1x	2,6x	16,4x	12,8x	9,2x	53,0x	25,5x	14,5x
Engineering											
EDAG Engineering Group AG	113,3	274,0	0,4x	0,4x	0,4x	n/a	6,7x	4,3x	n/a	49,8x	10,7x
Alten S.A.	2.774,1	2.747,0	0,7x	0,7x	0,6x	6,3x	6,0x	5,5x	8,4x	7,0x	6,5x
Bertrandt Aktiengesellschaft	88,1	286,8	0,3x	0,3x	0,3x	15,7x	10,5x	3,6x	n/a	-14,9x	8,8x
Mittelwert	991,8	1.102,6	0,4x	0,5x	0,4x	11,0x	7,7x	4,5x	8,4x	14,0x	8,7x
Exterieur											
OPmobility SE	1.720,9	3.185,9	0,3x	0,3x	0,3x	3,3x	3,2x	3,1x	6,8x	6,6x	6,1x
HELLA GmbH & Co. KGaA	7.811,1	7.472,0	0,9x	1,0x	0,9x	7,2x	8,1x	7,3x	18,0x	18,2x	15,3x
Polytec Holding AG	125,4	186,8	0,3x	0,3x	0,3x	3,9x	3,7x	3,4x	10,6x	8,8x	7,5x
Mittelwert	3.219,1	3.614,9	0,5x	0,5x	0,5x	4,8x	5,0x	4,6x	11,8x	11,2x	9,6x
Interieur											
Autoneum Holding AG	756,0	1.292,4	0,5x	0,5x	0,5x	4,7x	4,5x	4,4x	9,4x	8,8x	8,6x
Forvia SE	1.711,6	9.142,5	0,3x	0,4x	0,4x	2,7x	3,1x	3,0x	6,4x	7,2x	6,8x
Grammer AG	243,0	550,2	0,2x	0,2x	n/a	3,3x	2,9x	n/a	6,8x	5,6x	n/a
Mittelwert	903,5	3.661,7	0,4x	0,4x	0,5x	3,6x	3,5x	3,7x	7,5x	7,2x	7,7x
Motor											
DEUTZ Aktiengesellschaft	1.711,1	2.235,8	1,1x	0,9x	0,6x	11,2x	7,9x	3,8x	19,4x	12,1x	5,8x
EirongKlinger AG	326,9	859,3	0,5x	0,5x	0,5x	5,5x	4,5x	3,8x	12,2x	8,9x	7,1x
Schaeffler AG	6.037,8	12.216,8	0,5x	0,5x	0,5x	5,4x	4,9x	4,3x	12,6x	11,9x	9,3x
Mittelwert	2.691,9	5.103,9	0,7x	0,7x	0,5x	7,3x	5,8x	4,0x	14,7x	11,0x	7,4x
Zusammenfassung											
Min	69,4	163,0	0,2x	0,2x	0,3x	2,7x	2,7x	2,6x	6,4x	-14,9x	5,8x
Mittelwert	8.369,9	10.161,9	1,1x	1,0x	0,9x	7,9x	6,9x	5,6x	17,5x	12,9x	9,6x
Median	1.720,9	3.185,9	0,5x	0,5x	0,6x	6,2x	6,0x	4,3x	9,8x	8,9x	7,9x
Max	77.141,7	82.726,7	5,7x	5,1x	4,2x	21,7x	18,3x	13,0x	108,1x	49,8x	19,5x

Mittelwert ist der Durchschnitt aller Multiples, Median exkludiert die Min/Max Werte
Quelle: S&P Capital IQ

Peer Group

Key Financials

Key Financials ausgewählter Unternehmen im Sektor Mobility

Unternehmen	Sales (Mio. EUR)			EBITDA Margin			EBIT Margin			Net Earnings Margin		
	FY 2025	FY 2026	FY 2027	FY 2025	FY 2026	FY 2027	FY 2025	FY 2026	FY 2027	FY 2025	FY 2026	FY 2027
Chassis												
Georg Fischer AG	4.400,5	3.527,0	3.552,6	11,7%	13,7%	14,8%	8,3%	10,9%	11,6%	4,8%	7,2%	7,7%
JOST Werke SE	1.531,4	1.652,4	1.760,2	13,1%	13,6%	13,9%	9,4%	9,9%	10,5%	5,3%	6,0%	6,4%
PWO AG	515,5	500,8	527,1	10,1%	8,3%	9,4%	4,7%	3,1%	4,1%	1,9%	0,9%	1,7%
Mittelwert	2.149,1	1.893,4	1.946,6	11,6%	11,9%	12,7%	7,5%	8,0%	8,8%	4,0%	4,7%	5,3%
Diversifizierer												
Continental Aktiengesellschaft	19.677,4	13.680,2	14.201,9	12,9%	19,3%	20,5%	10,2%	13,2%	14,2%	4,7%	8,1%	8,9%
CIE Automotive, S.A.	3.920,9	4.125,0	4.292,9	18,9%	19,0%	19,1%	14,0%	14,1%	14,2%	8,8%	8,9%	9,2%
Valeo SE	20.623,2	20.467,5	21.026,3	13,8%	14,6%	14,9%	4,6%	5,0%	5,6%	1,6%	1,8%	2,3%
Mittelwert	14.740,5	12.757,6	13.173,7	15,2%	17,6%	18,2%	9,6%	10,8%	11,3%	5,0%	6,3%	6,8%
Elektronik												
Autoliv, Inc.	9.175,8	9.774,4	10.030,4	14,0%	14,3%	14,9%	10,3%	10,4%	11,0%	6,8%	6,8%	7,3%
Infineon Technologies AG	14.635,8	16.347,5	19.885,8	26,1%	27,7%	33,6%	13,6%	15,0%	21,3%	13,1%	14,0%	18,7%
STMicroelectronics N.V.	10.071,2	12.707,2	15.128,2	19,6%	22,9%	29,0%	3,7%	9,3%	16,8%	4,9%	8,7%	14,5%
Mittelwert	11.294,3	12.943,0	15.014,8	19,9%	21,7%	25,8%	9,2%	11,6%	16,4%	8,3%	9,8%	13,5%
Engineering												
EDAG Engineering Group AG	710,2	690,6	715,8	-0,1%	5,9%	8,9%	-1,6%	0,8%	3,6%	-4,1%	-0,7%	1,8%
Alten S.A.	4.097,3	4.215,9	4.415,3	10,6%	10,9%	11,2%	8,0%	9,3%	9,6%	5,8%	6,7%	6,7%
Bertrandt Aktiengesellschaft	998,7	928,1	959,7	1,8%	2,9%	8,4%	-3,5%	-2,1%	3,4%	-3,5%	-2,5%	2,3%
Mittelwert	1.935,4	1.944,9	2.030,3	4,1%	6,6%	9,5%	1,0%	2,7%	5,5%	-0,6%	1,2%	3,6%
Exterieur												
OPmobility SE	10.261,0	10.074,4	10.327,0	9,5%	9,8%	9,9%	4,6%	4,8%	5,1%	2,1%	2,3%	2,5%
HELLA GmbH & Co. KGaA	8.199,0	7.581,0	7.937,1	12,7%	12,2%	12,9%	5,1%	5,4%	6,1%	2,8%	2,7%	3,1%
Polytec Holding AG	682,7	602,5	625,3	7,0%	8,3%	8,7%	2,6%	3,5%	4,0%	1,0%	1,9%	2,3%
Mittelwert	6.380,9	6.086,0	6.296,5	9,7%	10,1%	10,5%	4,1%	4,6%	5,1%	1,9%	2,3%	2,6%
Interieur												
Autoneum Holding AG	2.497,2	2.440,0	2.514,6	11,0%	11,7%	11,8%	5,5%	6,1%	6,0%	2,5%	2,7%	2,9%
Forvia SE	26.247,4	20.636,5	20.977,6	13,1%	14,2%	14,3%	5,5%	6,2%	6,4%	0,5%	0,8%	2,2%
Grammer AG	2.360,8	2.485,0	n/a	7,1%	7,7%	n/a	3,4%	4,0%	n/a	0,9%	1,4%	n/a
Mittelwert	10.368,5	8.520,5	11.746,1	10,4%	11,2%	13,0%	4,8%	5,4%	6,2%	1,3%	1,6%	2,5%
Motor												
DEUTZ Aktiengesellschaft	2.096,4	2.408,7	3.731,0	9,6%	11,7%	15,7%	5,5%	7,6%	10,4%	3,3%	5,5%	8,0%
EirongKlinger AG	1.634,0	1.703,6	1.812,8	9,6%	11,3%	12,3%	4,3%	5,7%	6,7%	0,3%	2,6%	3,6%
Schaeffler AG	23.569,2	23.543,2	24.347,5	9,6%	10,6%	11,6%	4,1%	4,4%	5,4%	1,2%	1,1%	2,5%
Mittelwert	9.099,9	9.218,5	9.963,8	9,6%	11,2%	13,2%	4,6%	5,9%	7,5%	1,6%	3,1%	4,7%
Zusammenfassung												
Min	515,5	500,8	527,1	-0,1%	2,9%	8,4%	-3,5%	-2,1%	3,4%	-4,1%	-2,5%	1,7%
Mittelwert	7.995,5	7.623,4	8.438,5	11,5%	12,9%	14,8%	5,8%	7,0%	8,8%	3,1%	4,1%	5,7%
Median	4.097,3	4.125,0	4.354,1	11,0%	11,7%	13,4%	5,1%	6,1%	6,6%	2,5%	2,7%	3,3%
Max	26.247,4	23.543,2	24.347,5	26,1%	27,7%	33,6%	14,0%	15,0%	21,3%	13,1%	14,0%	18,7%

Mittelwert ist der Durchschnitt aller Multples, Median exkludiert die Min/Max Werte
Quelle: S&P Capital IQ

Kontakt

Transfer Partners¹ Research Ansprechpartner Sektor Mobility



Tanja Meyer
Partnerin

meyer@transfer-partners.de
+49 211 506689 24



Elisa Pigliacampo
Analystin

pigliacampo@transfer-partners.de
+49 211 506689 16

Das Transfer Partners Research-Team analysiert nationale und internationale, wirtschaftliche, politische und gesellschaftliche Entwicklungen und deren Auswirkungen auf den M&A-Markt im deutschen Mittelstand.

TP¹ Valuetool



Individuell, diskret und schnell Bewertungskennzahlen für Unternehmen aus dem deutschen Mittelstand berechnen. Kostenfrei und unverbindlich.

valuetool.transfer-partners.de

Transfer Partners¹

Mergers & Acquisitions, Corporate Finance, Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung. Ihr Partner für Unternehmenstransaktionen im deutschen Mittelstand.

transfer-partners.de

[LinkedIn](#)

Ausgewählte Referenzen

Sell side

Buy side

● Franz Fischer Spedition GmbH	Schenk Tanktransport N.V.
● innovatek OS GmbH	Addtech AB
● Heusch/Boesefeldt GmbH	SWARCO
● Lüttgens Kunststoff-Technik	Artemis Capital Partners
● finova Feinschneidetechnik	Callista Private Equity
● aviationscouts	Aerotec Europe Holding
● Innoelectric	Bel Fuse
● Ruetz System Solutions	In-tech
Martika	● Lorch
NTV Nutzfahrzeugteile	● BPW Bergische Achsen
Herz Nutzfahrzeugteile	● BPW Bergische Achsen
● Helbako	NBHX Trim
● Bergmann Automotive	ECM
● Europart	Triton
● Federal-Mogul	MAT Holdings

● = begleitet von Transfer Partners

Transfer Partners Unternehmensgruppe

Ursulinengasse 1
40213 Düsseldorf

+49 211 506689 0
info@transfer-partners.de

This document has been produced by Transfer Partners Unternehmensentwicklungsgesellschaft mbH and is furnished to you solely for your information and may not be reproduced or redistributed, in whole or in part, to any other person. No representation or warranty (expressed or implied) is made as to, and no reliance should be placed on, the fairness, accuracy or completeness of the information contained herein and, accordingly, none of Transfer Partner's officers or employees accepts any liability whatsoever arising directly or indirectly from the use of this document.